

COR MILLENAAR, 4X4 EN ANDERE STERREN

‘TECHNIEK IS ONZE PASSIE’

‘DAT GELDT VOOR ALLE KLASSES - EN KLASSIEKERS IN HET BIJZONDER’



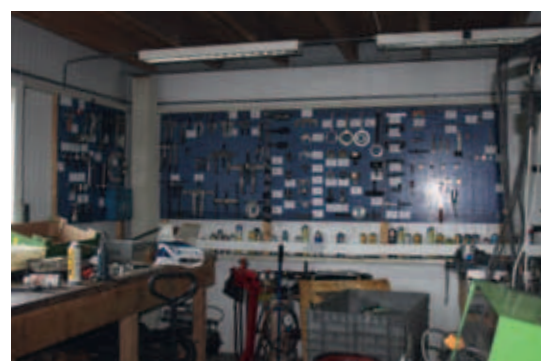
Al bij het naderen van Cor Millenaar BV Mercedes-Benz Servicepartner in Aalsmeer merk je dat het geen gewone Mercedes-Benz dealer is. Op het terrein staan opvallend veel vierwielangedreven G-Klasses en prominent in de showroom valt een rood met zwarte klassieker als eerste op, een 170 V Cabriolet B. Directeur en oprichter Cor Millenaar is een Mercedes-Benz man in hart en nieren ‘met een ster op het voorhoofd’.



Cor Millenaar (51) is al jaren een bekende naam in de Mercedes-wereld. Na vijftien jaar ervaring te hebben opgedaan bij een officiële Mercedes-Benz dealer als eerste monteur, chef werkplaats, after sales manager en vervolgens zes jaar in de sales van zware bedrijfswagens, maakte hij in 2002 zijn droom waar: een eigen bedrijf in Amstelveen op een nog bescheiden vloeroppervlak van 200 m² met als specialiteit 'de (commerciële) techniek van Mercedes-Benz 4x4 aangedreven voertuigen'. Daarmee was het G-center geboren, dat zou uitgroeien tot een nationaal en internationaal hoog aangeschreven bedrijf met een team van specialisten met gezamenlijk meer dan 150 jaar Mercedes-Benz ervaring. Weer een aantal jaren later is Cor Millenaar BV veel meer dan alleen een 4x4 specialist.

'Sinds 2009 zijn wij officieel Mercedes-Benz Aftersalespartner voor alle werkzaamheden aan alle Klassen met de Ster', vertelt Millenaar. 'Het verschil met anderen in de branche is dat wij dicht op de techniek staan en dat geeft ons extra toegevoegde waarde voor Mercedes-Benz eigenaren en hun voertuig. Naast de werkplaatsleiding hebben ook onze monteurs contact met klanten, die welkom zijn in de werkplaats en zelfs onder de brug. Mijn mensen zijn daaraan gewend; ze luisteren naar de klant en geven graag uitleg.'

Naast aftersalespartner is Cor Millenaar BV officieel dealer van Brabus tuningdelen en is het bedrijf sinds 2012 door de Stichting Mercedes-Benz Automobiel Clubs in Nederland gecertificeerd als Officieel Mercedes-Benz Classic Partner. 'Klassiekers en youngtimers liggen ons na aan het hart', vervolgt Millenaar. 'Voor ons zijn de auto's vanaf de jaren zestig een open boek, maar ook met de typen 190 SL, de 300 SL en bijvoorbeeld de 170 Cabriolet B uit 1950, die ik in de showroom heb staan, zijn wij steeds meer actief. Onze



medewerkers zijn zeer gemotiveerd om aan klassiekers te werken. De meeste collega's in het land reageren met "die ouwe bak" als je met een klassieker aankomt, maar bij ons is dat andersom. Hier hebben we juist een passie voor Mercedes-Benz youngtimers en klassiekers.'

G-center

De werkplaatsapparatuur van het Aalsmeerse bedrijf is mede ingericht op het onderhoud van klassiekers en er is een uitgebreide documentatie over de Mercedesessen vanaf de jaren zestig aanwezig. Millenaar: 'Naast het in- en verkopen van klassiekers en youngtimers verzorgen wij consignatie-verkoop en nemen wij ook zoekopdrachten aan van klanten die specifieke voertuigen wensen.'

Passie voor techniek zijn de woorden die Millenaar graag gebruikt als hij ons uitlegt wat hem en zijn team drijft. Dat is goed te zien in dochteronderneming G-center, waar de Mercedes G-Klassen worden gereconditioneerd. 'Onze klanten komen uit binnen- en buitenland tot ver buiten Europa. Wij hebben specifieke kennis en knowhow op 4x4-gebied. Dat geldt voor de G, GL, ML en GLK. Eigenaren missen dat vaak bij hun eigen dealers. Denk hierbij aan ombouw grijskenteken, offroad-preparatie en ander specifieke aanpassingen op klantwens. Wij gaan door waar anderen stoppen.'

Belastingmaatregelen

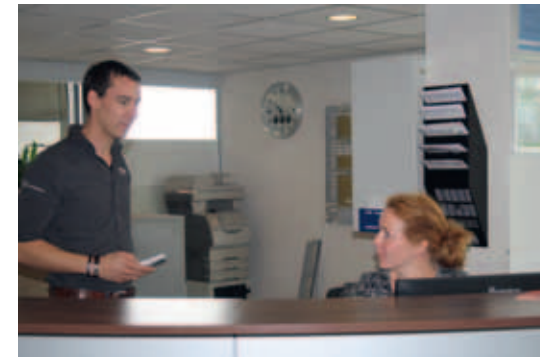
Wat waren de gevolgen voor Cor Millenaar BV toen in 2013 de nieuwe belastingmaatregelen voor klassiekers door de toenmalige staatssecretaris van Financiën Frans Weekers werden aangekondigd en doorgevoerd? Eigenaren van oldtimers van tussen de 25 en 40 jaar waren door die maatregelen niet langer vrijgesteld van wegenbelasting, maar moesten een kwarttarief aan wegenbelasting betalen. Diesel- en lpg-rijders betaalden voortaan zelfs het volle pond.

Het gevolg was dat Mercedes-Benz G-Klasse oldtimers vanaf 2014 in rap tempo uit het Nederlandse straatbeeld verdwenen. 'Maar daarmee gelukkig niet de echte liefhebbers met vaak een kwalitatief hoogwaardig voertuig. We hebben vorig jaar een stapje terug moeten doen', erkent Millenaar, 'doordat de impact van de belastingmaatregel eerlijk gezegd groter was dan wij hadden kunnen voorzien. In de tussentijd hebben wij ons Classic Partnership uitgebreid tot klassieke Mercedesessen vanaf 1960. Nu is het anderhalfjaar later en zijn we minder kwetsbaar en sterker.'



RECONDITIONERING IN STAPPEN

Enige stappen uit het fotoboek dat Millenaar van de reconditionering van een Mercedes-Benz G500 uit 1999 heeft gemaakt. De auto had slechts 147.000 km gereden en dat maakte een reconditionering meer dan de moeite waard. Op de foto's zijn enige stappen van het project te zien: Het koetswerk is van het chassis verwijderd, het plaatwerk gaat naar de spuiterij en het stralen en laswerk aan het chassis wordt door Cor Millenaar BV in eigen huis gedaan. Daarna is het chassis behandeld met epoxyprimer en chassislak. Ten slotte volgde een waxconservering, net zoals in de fabriek van Mercedes-Benz wordt gedaan. De behandeling wordt zowel in als buiten de naden uitgevoerd. De rem- en brandstofleidingen worden helemaal vernieuwd. Na reconditionering heeft de eigenaar de eerste tien jaren geen omkijken meer naar zijn auto.

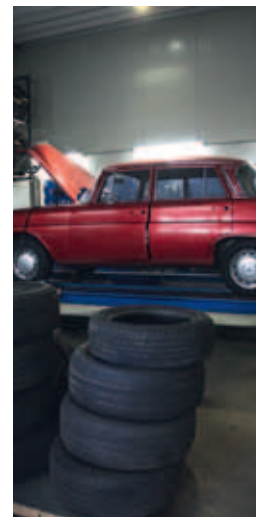


gepast. Geen ander bedrijf in Nederland kan dat. Naast onze monteurs zijn onze chef werkplaats, Ivar Bontes, en de servicemanager, Allan Zoetmulder, echte technenuten.' Vanwege de groei van zijn bedrijf is Millenaar weer op zoek naar in Mercedes-Benz opgeleide en gedreven monteurs met passie voor techniek. 'We selecteren verder op karakter en leiden ze naast het Mercedes-Benz opleidingsprogramma zelf intern specifiek op.'

Rijke historie

Dat Cor Millenaar zich ooit zo ver met andere merken dan Mercedes-Benz zal inlaten, acht hij zelf ondenkbaar. Naar een verklaring hoeft hij niet te zoeken. 'Het is de Mercedes-Benz techniek, het hele product en... bij geen ander bestaand merk zie je zo'n rijke historie aan voertuigen als bij Mercedes-Benz.'

We kunnen wel concluderen dat het team van Cor Millenaar bijzonder veel te bieden heeft, variërend van onderhoud en reparatie van alle Klassen tot specialisme in de 4x4 aangedreven en klassieke voertuigen. 'Wie kennis met ons wil maken is altijd welkom bij ons in Aalsmeer. We zijn een bedrijf met een open karakter en laten graag zien wat we doen en kunnen.' **SL**



nemen de tijd om dat rapport met iedere eigenaar te bespreken om waarbij we tot een plan komen om de werkzaamheden gefaseerd uit te voeren. Door deze werkwijze ontstaan er geen verrassingen, wat mede leidt tot een goed eindresultaat.'

Waarde

Wat Cor Millenaar BV met klassieke Mercedesen doet, kan ver gaan. Dit najaar staat het reconditioneren van een 280 SE cabriolet uit 1970 op de planning. 'Reconditioneren betekent dat je van een nette auto een concoursstaat auto maakt. Dergelijke auto's zijn die behandeling waard', aldus Millenaar. 'Wij nemen het hele technische gedeelte van de auto onder handen: de motor inclusief de carburatie en het inspuitsysteem, de versnellingsbak, de assen, de remleidingen en elektrische installatie. Om dit alles te kunnen doen, werken wij, daar waar nodig, samen met specialisten uit de regio. Bekleden doen we niet zelf, dat besteden we uit aan een autobekledingsbedrijf. Voor het werk aan de carrosserie geldt hetzelfde. Hierbij werken we uiteraard alleen samen met vakgenoten van het juiste niveau.'

Van ieder reconditioneringsproject houdt Millenaar een fotooverslag bij, dat de klant in de vorm van een gebonden fotoboek krijgt gepresenteerd. 'Zo wordt vastgelegd wat er allemaal met de auto is gebeurd. Na reconditionering bezit je als liefhebber een unieke Mercedes-Benz waarin je zowel zakelijk als privé probleemloos vele kilometers kunt rijden. En dat met de mogelijke fiscale voordelen van dien.'

Millenaar noemt als tweede voorbeeld een Mercedes-Benz Ponton die zijn monteurs in opdracht van de eigenaar hebben uitgerust met AMG techniek. 'Daarvoor krijgt de auto data-aansturing in motor en versnellingsbak, in combinatie met een aangepast versnellingsbakhuis met opname-sensor en bijbehorende custom made flens, die wij nieuw laten fabriceren. De complete motorelektronica wordt aan-

Velen rijden nog steeds met een Mercedes-Benz youngtimer - auto's ouder dan vijftien jaar - hun zakelijke en privékilometers. Ondanks de waardevermindering, mede door goed en regelmatig onderhoud, die je bij sommige modellen ziet, worden ze weinig doorverkocht. Een andere doelgroep zijn eigenaren van Mercedesen in het exclusievere segment zoals E-cabrio's en 500 SL'en. Naast de reguliere media-kanalen worden wij steeds meer via mond-tot-mond reclame en de Mercedes-Benz clubs gevonden.' Het uitbouwen van klassieker-activiteiten gaan bij Cor Millenaar BV volgens plan, constateert de Aalsmeerse ondernemer. 'De waarden van sommige modellen neemt explosief toe en eigenaren van youngtimers zoeken ons graag op voor reparatie, onderhoud en andere werkzaamheden aan hun auto. Wij maken voor onze relaties een inspectie-/adviesrapport van wat er moet gebeuren of wat wenselijk is. We

